

Gemeinsam die Mobilität von Morgen gestalten!

Unser Erfolg als innovatives Unternehmen in der Fahrradindustrie liegt in der fachlichen Kompetenz und dem hohen Engagement unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Wir stellen mit unseren knapp 45 Mitarbeitern hochqualitative Fahrräder her. Unsere Kernkompetenz ist die Herstellung von Fahrrädern für OEM-Fahrradhersteller. Dazu gehört unser Herzstück, die Fahrradmontage. Ob Losgröße eins, Klein- oder Großserien – wir garantieren unseren Kunden ein Höchstmaß an Qualität, vom Konzept bis zur Auslieferung. Da die Fahrradbranche stetig wächst, sind wir auf der Suche nach besonderen Talenten, auch als Quereinsteiger, die wie wir Leidenschaft fürs Fahrrad mitbringen. Wenn Du bereit bist, Dich mit Deinen Ideen, Know-how und Erfahrungen bei uns zu verwirklichen, dann bieten wir Dir ab sofort eine Karrieremöglichkeit als

SALES & DISTRIBUTION (m/w/d) Vollzeit

WAS WIR DIR BIETEN

- eine Unternehmenskultur geprägt von Kollegialität, Teamgeist und einer Menge Spaß
- Respekt und Gleichberechtigung – je Abteilung, erhalten bei uns alle den gleichen Gehalt
- flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und damit viel Gestaltungsspielraum
- vergünstigtes Mittagessen sowie Getränke, mehrere Firmenevents im Jahr
- ein innovatives und dynamisches Unternehmen in einer zukunftsorientierten Branche
- flexible Arbeitszeitregelung, ausgewogene Work-Life-Balance und eine leistungsgerechte Vergütung
- individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten zur persönlichen und beruflichen Entfaltung

WAS WIR UNS VON DIR WÜNSCHEN

- abgeschlossene betriebswirtschaftliche Ausbildung (HAK, FH, Uni, etc.) oder eine vergleichbare Ausbildung
- mehrjährige Berufserfahrungen im Sales der Bike-Branche bzw. vergleichbare Position
- gutes technisches Verständnis und Begeisterung für das Produkt Fahrrad
- Begeisterungsfähigkeit, Kreativität, selbstständige Arbeitsweise, Verlässlichkeit und Teamfähigkeit
- sehr gute Kommunikationsfähigkeiten, teamorientierte Persönlichkeit mit hoher Sozialkompetenz
- gute EDV-Kenntnisse (Umgang mit MS Office, Excel, Power Point, etc.)
- gute Deutsch- und Englischkenntnisse (in Wort und Schrift)

WAS DICH BEI UNS ERWARTET

- Beobachtung des Marktes, Identifizierung von Trends und Erstellung von Analysen
- Entwicklung und Umsetzung einer Vertriebs- und Dispositionsstrategie
- Mitverantwortlich für den Aufbau des Vertriebs sowie die Betreuung und Support der Fachhändler
- Schnittstelle zwischen Zentrale, Kunden und Fachhändler, um eine reibungslose Kommunikation sicherzustellen
- Planung und Organisation von Schulungen, Events und Veranstaltungen

Für diese Position bieten wir ein Gehalt von **€ 4.000 brutto** (bestehend aus Grundgehalt und Kompetenzzulage) auf Vollzeitbasis (38,5 Wochenstunden) zzgl. eines Erfolgs basierendes Prämienmodell. **Haben wir Dein Interesse geweckt?** Dann sende uns Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Motivationsschreiben, Lebenslauf inkl. aller relevanten Zeugnisse) samt Deinem Gehaltswunsch und frühestmöglichem Eintrittsdatum an jobs@wsfbike.com